|  |  |
| --- | --- |
|  | УТВЕРЖДЕН  Решением годового общего собрания  акционеров «\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2014 года  Председатель собрания  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ / / |

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

открытого акционерного общества

«Косогорский металлургический завод»

за 2013 год

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Дата предварительного утверждения советом директоров Общества: « 29 » апреля 2014 года (протокол № 5) |  |
|  |  |  |
|  | Председатель совета директоров Губанов В.И. | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  | Генеральный директор Киреев С.В. | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  | Главный бухгалтер - финансовый директор Ясакова Э.В. | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

Тула 2014

# Сведения об Обществе

Открытое акционерное общество «Косогорский металлургический завод» (ОАО «КМЗ») создано в результате приватизации одноименного государственного предприятия и зарегистрировано Постановлением Главы администрации Привокзального района г. Тулы от 12.10.1992 № 1293. Дата основания завода – 8 мая 1897 года.

Место нахождения и почтовый адрес Общества: Россия, 300903, г. Тула, п. Косая Гора, Орловское шоссе, 4.

Телефон: (4872) 24-30-66, факс: (4872) 24-35-37, e-mail: [kmz@kmz.tula.net](mailto:kmz@kmz.tula.net).

Основными направлениями деятельности Общества являются производство и реализация продукции доменного производства: литейного, передельного чугуна, ферромарганца, чугунного литья, а также побочной продукции и теплоэнергии.

Оплаченный уставный капитал ОАО «КМЗ» на 31.12.2013 г. составляет 28 472 874 руб. и включает в себя:

* 28 472 874 акций уставного капитала (в соответствии с Уставом), в том числе 28 416 095 обыкновенных и 56 779 привилегированных акций номиналом 1 руб.

Количество лиц, зарегистрированных в реестре акционеров на 31.12.2013 г. – 3770, в том числе 3764 физических, 6 юридических.

Реестр акционеров ОАО «КМЗ» ведет ООО «Реестр-РН» (Тульский филиал ООО «Реестр-РН»), г. Тула, ул. Тургеневская, 50. Лицензия ФСФР № 10‑000‑1‑00330 от 16.12.2004г. без ограничения срока действия.

# Аудитором Общества является ООО «ТиЭсЭй консалтинг», с которым заключен договор № ТКМЗ/130820 от 20.08.2013 г. по оказанию аудиторских услуг за отчетный период с 01.01.2013 г. по 31.12.2013 г.

# Положение Общества в отрасли

## *Краткое описание предприятия*

ОАО «Косогорский металлургический завод» - одно из старейших предприятий черной металлургии в России. Завод был основан в 1897 году Бельгийским акционерным Обществом Тульских доменных печей. В настоящее время ОАО «КМЗ» является современным металлургическим предприятием с основным (доменным) и вспомогательными производствами (энергетическим, литейным производством, а также производством различных видов продукции для строительной отрасли).

ОАО «Косогорский металлургический завод» является одним из крупнейших предприятий г. Тулы и Тульской области, входит в перечень крупнейших налогоплательщиков Тульской области и вносит значимый вклад в пополнение федерального и регионального бюджетов.

ОАО «КМЗ» - металлургическое предприятие неполного цикла. Основной продукцией, выпускаемой заводом является товарный чугун и ферромарганец. На предприятии три доменные печи объемом 1066, 408 и 706 м3 соответственно.

Производственные мощности ОАО «КМЗ»:

* доменная печь №1 – 624 тыс. т передельного или 438 тыс. т литейного чугуна в год;
* доменная печь №2 – 73 тыс. т ферромарганца или 150 тыс. т литейного чугуна в год;
* доменная печь №3 – 456 тыс. т передельного или 360 тыс. т литейного чугуна в год.

Доменная печь №1 запущена в 2010 году после полной реконструкции. Печь производит литейный и передельный чугун. Доменная печь №2 преимущественно выплавляет ферромарганец. Доменная печь №3 находится на консервации с мая 2010 года.

Вспомогательное производство завода представлено следующими цехами:

* ТЭЦ-ПВС (теплоэлектроцентраль, паровоздушная станция) вырабатывает теплоэнергию, электроэнергию, доменное дутье, технологический пар. Особенностью ТЭЦ-ПВС является то, что это единственный источник теплоснабжения поселка Косая Гора и южной части г. Тулы. Выработка тепла составляет ~1 млн. Гкал/год. ТЭЦ-ПВС полностью обеспечивает потребность предприятия в электроэнергии.
* Литейный цех, продукцией которого является чугунное промышленное и художественное литье, выполняет заказы правительства Москвы, администрации Тулы, предприятий и индивидуальных заказчиков. Литейный цех производит чугунное промышленное литье, а также художественное литье, монументы, памятники, ограды, скамейки, в том числе и по частным проектам. В настоящий момент осуществляется программа модернизации цеха, направленная на увеличение производства и качества литья.
* Цех по переработке вторичных материалов осуществляет разработку и дальнейшую переработку отходов доменного производства (шлаки, доменная пыль, шламы), которые используются для производства строительных материалов. Цех выпускает недробленый доменный шлак, щебень шлаковый нескольких фракций, шлакоблочный кирпич.

## *Мировой рынок чугуна в 2013 году*

Объемы производства чугуна на мировом рынке в 2013 году по сравнению с 2012 годом увеличились на 5,8% до 1,16 млрд. тонн. Как сообщает World Steel Association (WSA), мировое производство чугуна за 2013 год продемонстрировало новый рекорд. Азиатский регион произвел за год 897,3 млн. т (+7,9%), страны ЕС – 92,534 млн. т (+1,4%), страны Северной Америки – 41,435 млн. т (-6,9%) и страны СНГ – 81,988 млн. т (+0,2%).

Мировая топ-десятка стран-производителей чугуна выглядит следующим образом: 1) Китай – 708,970 млн. т; 2) Япония – 83,849 млн. т; 3) Индия – 50,256 млн. т; 4) Россия – 50,110 млн. т; 5) Южная Корея – 40,855 млн. т; 6) США – 30,381 млн. т; 7) Украина – 29,089 млн. т; 8) Германия – 26,910 млн. т; 9) Бразилия – 26,207 млн. т; 10) Тайвань- 13,370 млн. т.

*Рисунок 1. Первая десятка стран-производителей чугуна*

В настоящее время роль России на мировом рынке чугуна снижается из-за увеличения его производства в других странах и регионах, в первую очередь это касается Азии, где помимо Китая заметным лидером отрасли становится Индия – в 2013 году эта страна по объему производства вышла на 3-е место в мире, оттеснив Россию на 4-е. Вместе с тем, в начале текущего года эксперты констатируют тенденцию роста в российской черной металлургии, особенно заметную на фоне продолжающейся стагнации в мировой экономике. По оценкам консультационно-аналитического центра Объединенной металлургической компании (ОМК), сегодняшние стратегические планы металлургических компаний направлены на увеличение доли российского рынка в общем объеме реализации товарной продукции. Такая тенденция в последние несколько лет была обусловлена более высокими темпами роста этого рынка по отношению к мировому.

На внешнем рынке спрос на российский чугун по-прежнему достаточно высокий. Основные экспортные поставки российского чугуна осуществляются преимущественно в страны дальнего зарубежья – Европу и США, к основным потребителям российского чугуна в Европе относятся Италия, Турция и Испания. Но в последнее время по ряду металлов происходит переориентация поставок с внешнего на внутренний рынок в силу роста его емкости.

## *Позиции ОАО «КМЗ» на рынке чугуна и ферромарганца*

Объём продаж товарного чугуна ОАО «КМЗ» в 2013 году составил 423 906 т, что на 51 451 т (или на 11%) меньше, чем в 2012 г. Объём продаж ферромарганца составил 71 501 т, что на 1 418 т (или на 2%) больше показателя 2012 года.

Объём продаж товарного чугуна в 2013 года сократился из-за снижения объёмов производства доменной печи №1, на которой в марте-апреле и октябре 2013 года произошло 2 аварийных ситуации. Общая продолжительность простоя ДП №1 в 2013 году составила более 30 суток, что в итоге и привело к снижению объемов производства и продаж товарного чугуна.

Объемы продаж ферромарганца увеличились незначительно и сохраняются на прежнем высоком уровне. В 2013 году сохраняется благоприятная ситуация на рынке ферромарганца, которая характеризуется высоким спросом на данный вид продукции. Высокий спрос на ферромарганец производства ОАО «КМЗ» удовлетворяется мощностью доменной печи №2, которая 2013 год отработала устойчиво, с высокими производственными показателями.

*Таблица 1. Динамика объемов продаж товарной продукции ОАО «КМЗ»*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **2009 г.** | **2010 г.** | **2011 г.** | **2012 г.** | **2013 г.** |
| **Чугун** | 473 271 | 530 845 | 471 621 | 475 357 | 423 906 |
| **Ферромарганец** | 25 162 | 58 926 | 55 070 | 70 083 | 71 501 |

*Рисунок 2. Объем продаж чугуна ОАО «КМЗ» (в тоннах)*

*Рисунок 3. Объем продаж ферромарганца ОАО «КМЗ» (в тоннах)*

### *Позиции ОАО «КМЗ» на рынке чугуна*

На сегодняшний день на территории РФ существует 8 заводов-производителей товарного чугуна. По объемам поставок лидируют ОАО «Тулачермет», ОАО «ЕВРАЗ НТМК», ОАО «НЛМК», ОАО «КМЗ», ОАО «Уральская Сталь», ОАО «ЧМК».

За 12 месяцев 2013 года российскими производителями товарного чугуна было реализовано всего 4,8 млн. тонн продукции. На внутренний рынок России всего было поставлено 0,9 млн. тонн, экспортировано – 3,9 млн. тонн.

В 2013 году объем рынка чугуна РФ и стран СНГ составил 0,9 млн. тонн. Крупнейшие потребители товарного чугуна в РФ и СНГ в 2013 году представлены в таблице 2.

*Таблица 2. Крупнейшие потребители товарного чугуна в РФ и СНГ в 2013 году*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Контрагент** | **Отгрузка** | |
| **т** | **%** |
| ОАО «Выксунский металлургический завод» (ОМК) | 215 534 | 23,8% |
| ОАО «ТАГМЕТ» | 74 728 | 8,3% |
| ОАО «Уралвагонзавод» | 64 370 | 7,1% |
| РУП «Минский тракторный завод» (Беларусь) | 52 321 | 5,8% |
| Группа ГАЗ | 40 696 | 4,5% |
| ОАО «Белорусский металлургический завод» (Беларусь) | 34 931 | 3,9% |
| ОАО «КАМАЗ-Металлургия» | 33 589 | 3,7% |
| ОАО «Гурьевский металлургический завод» | 20 261 | 2,2% |
| ОАО «Минский завод отопит. оборудования» (Беларусь) | 13 787 | 1,5% |
| ОАО «Мценский литейный завод» | 11 294 | 1,2% |
| ОАО «Кировский завод» | 10 743 | 1,2% |
| ОАО «Минский автомобильный завод» (Беларусь) | 9 871 | 1,1% |
| ОАО «Транспневматика» | 7 523 | 0,8% |
| Прочие | 314 401 | 34,8% |
| **Всего отгружено** | **904 049** | **100%** |

За 2013 год общий объем отгрузок чугуна ОАО «КМЗ» составил 428,9 тыс. тонн (с учетом ЧЛДШ), при этом на внутренний рынок России отгружено 128,9 тыс. тонн, в страны СНГ – 81,4 тыс. тонн, на экспорт в страны дальнего зарубежья – 218,6 тыс. тонн.

*Таблица 3. Отгрузка чугуна российскими производителями на рынки РФ и страны СНГ*

| **Предприятие** | **2009** | | **2010** | | **2011** | | **2012** | | **2013** | |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Отгрузка, тыс. т | Доля рынка, % | Отгрузка, тыс. т | Доля рынка, % | Отгрузка, тыс. т | Доля рынка, % | Отгрузка, тыс. т | Доля рынка, % | Отгрузка, тыс. т | Доля рынка, % |
| ОАО «КМЗ» | 168,09 | 24,4 | 279,47 | 24,2 | 238,10 | 21,0 | 234,30 | 23,4 | 210,20 | 23,3 |
| ОАО «Тулачермет» | 200,82 | 29,1 | 290,96 | 25,2 | 227,40 | 20,0 | 199,50 | 19,9 | 208,10 | 23,0 |
| ОАО «ЧМК» ("Мечел") | 84,69 | 12,3 | 132,49 | 11,5 | 63,10 | 6,0 | 135,90 | 13,6 | 161,30 | 17,8 |
| ОАО «Уральская сталь» | 29,29 | 4,2 | 47,35 | 4,1 | 173,1 | 15,6 | 162,90 | 16,3 | 148,20 | 16,4 |
| ОАО «МЗ им. А.К.Серова» | 14,60 | 2,1 | 24,02 | 2,1 | 43,50 | 4,0 | 59,00 | 5,9 | 58,80 | 6,5 |
| ОАО «НЛМК» | 33,26 | 4,8 | 81,56 | 7,1 | 113,90 | 10,7 | 49,70 | 5,0 | 53,50 | 5,9 |
| ОАО «Северсталь» | - | - | 12,23 | 1,1 | 40,90 | 4,0 | 12,20 | 1,2 | 31,90 | 3,5 |
| ОАО «НТМК» | 52,51 | 7,6 | 130,98 | 11,4 | 121,20 | 11,4 | 54,20 | 5,4 | 29,80 | 3,3 |
| Прочие | - | - | - | - | - | - | - | - | 2,20 | 0,2 |
| ОАО «Алапаевский металлургический з-д» | - | - | - | - | - | - | 59,60 | 5,9 | - | - |
| ОАО «Чусовской МЗ» | 33,45 | 4,8 | 18,85 | 1,6 | 36,70 | 3,0 | 21,90 | 2,2 | - | - |
| ОАО «ЛМЗ «Свободный Сокол» | 55,20 | 8,0 | 62,21 | 5,4 | 19,60 | 2,0 | 11,70 | 1,2 | - | - |
| ОАО «ВСМЗ» | 7,45 | 1,1 | 60,52 | 5,2 | 64,10 | 6,3 | 0,80 | 0,1 | - | - |
| ЗАО «Пашийский МЦЗ» | 10,92 | 1,6 | 12,45 | 1,1 | - | - | - | - | - | - |
| **Всего** | **690,28** | **100** | **1 153,09** | **100** | **1 142,20** | **100** | **1 001,70** | **100** | **904,00** | **100** |

По итогам 2013 года ОАО «Косогорский металлургический завод» находится в числе лидеров по отгрузкам товарного чугуна на рынки РФ и СНГ**,** объем продаж составил 210,2 тыс. тонн. ОАО «КМЗ» находится на первом месте по этому показателю. Объем продаж ОАО «Тулачермет» составил – 208,1 тыс. тонн, ОАО «ЧМК» – 161,3 тыс. тонн.

*Рисунок 4. Продажи чугуна в РФ и странах СНГ в 2013 году (в тоннах)*

*Рисунок 5. Доля ОАО «КМЗ» на рынке чугуна РФ и стран СНГ в 2013 году*

Отгрузка чугуна ОАО «КМЗ» на экспорт в страны дальнего зарубежья в 2013 году составила 218,6 тыс. тонн. Крупнейшие российские поставщики чугуна на экспорт в страны дальнего зарубежья представлены в таблице 4.

*Таблица 4. Поставщики чугуна на рынок стран дальнего зарубежья в 2013 году*

|  |  |
| --- | --- |
| **Предприятие** | **Объем**  **реализации, т** |
| ОАО «КМЗ» | 218 621 |
| ОАО «Тулачермет» | 1 876 938 |
| ОАО «Уральская Сталь» | 1 268 308 |
| ОАО «НЛМК» | 105 602 |
| Прочие | 438 671 |
| **Итого** | **3 908 140** |

*Рисунок 6. Продажи чугуна российскими производителями на рынке стран дальнего зарубежья в 2013 году (в тоннах)*

*Рисунок 7. Доля ОАО «КМЗ» среди российских производителей на рынке чугуна стран дальнего зарубежья в 2013 году*

### *Позиции ОАО «КМЗ» на рынке ферромарганца*

ОАО «Косогорский металлургический завод» является одним из основных производителей ферромарганца в России. Почти весь объем (99%) произведенного в 2013 году ферромарганца был отгружен в РФ и страны СНГ.

Общий объем продаж ферромарганца ОАО «КМЗ» в 2013 году составил 71,3 тыс. тонн, из которого 70,5 тыс. тонн отгружено на рынок РФ и СНГ, что на 6% больше, чем в 2012 году. Почти в 2 раза по сравнению с 2012 годом увеличились отгрузки в Украину. Экспорт в дальнее зарубежье практически не производился.

Общий объем рынка ферромарганца РФ и стран СНГ в 2013 году оценивается в 238 тыс. тонн. Основные конкуренты ОАО «КМЗ» на рынке ферромарганца РФ и стран СНГ – ЗАО «Саткинский чугуноплавильный завод» (Россия) и группа «Приват» (Украина). Около 22% рынка РФ занимает ферромарганец, импортируемый из Индии, Китая и Европы (в т.ч. Украины).

Объем рынка ферромарганца Российской Федерации в 2013 году ориентировочно составил 148,2 тыс. тонн. Объем отгрузки ферромарганца ОАО «КМЗ» на рынок РФ при этом составил 53,8 тыс. т, ЗАО «Саткинский чугуноплавильный завод» - 62,0 тыс. т, группа «Приват» - 8,3 тыс. т, импорт из дальнего зарубежья – 24,1 тыс. т.

*Рисунок 8. Доли крупнейших поставщиков на рынке ферромарганца РФ в 2013 году*

Крупнейшие потребители на этом рынке представлены в таблице 5.

*Таблица 5. Крупнейшие потребители ферромарганца в РФ*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Контрагент** | **Потребление, т** | **в т.ч. импорт** |
| ОАО «НЛМК» | 47 600 | - |
| ОАО «ЧМК» («Мечел») | 22 000 | - |
| ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» | 18 000 | - |
| ОАО «Северсталь» | 17 800 | 15 000 |
| ЕВРАЗ групп | 7 400 | - |
| ООО УК «Металлоинвест» | 4 500 | 1 000 |
| ОАО «Северский трубный завод» | 2 000 | 1 000 |
| Прочие | 28 900 | 15 400 |
| **ВСЕГО** | **148 200** | **32 400** |

*Рисунок 9. Доли крупнейших потребителей ферромарганца в РФ в 2013 году*

### *Объёмы реализации неосновной продукции*

Выручка от реализации неосновных видов продукции в 2013 году составила 261,2 млн. руб., что на 60,5 млн. руб. (18,8%) меньше уровня 2012 года. Динамика объемов реализации неосновной продукции ОАО «КМЗ» представлена в таблице 6.

Таблица 6. Объемы реализации неосновной продукции ОАО «КМЗ»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование | Ед. изм. | Объем реализации | | |
| **2011** | **2012** | **2013** |
| Коксовая мелочь | тыс. т | 32,10 | 12,33 | 24,19 |
| Литье | тыс. т | 1,50 | 2,14 | 1,55 |
| Металлолом | тыс. т | 5,40 | 5,60 | 7,05 |
| МОД | тыс. т | 2,60 | 1,61 | 2,85 |
| ЧЛДШ | тыс. т | 18,0 | 12,60 | 9,25 |
| Шлак гранулированный | тыс. т | 2,70 | 43,69 | 33,88 |
| Пыль колошниковая | тыс. т | 7,40 | 1,15 | 2,94 |
| Шлак магнитоактивный | тыс. т | 8,00 | 2,91 | 0,29 |
| Шлак отвальный | тыс. т | 122,90 | 58,67 | 19,10 |
| Щебень шлаковый | тыс. т | 100,10 | 168,13 | 206,44 |
| Шлакоблоки | тыс. шт. | 218,10 | 246,03 | 209,59 |

По реализации шлакоблоков ОАО «КМЗ» является лидером регионального тульского рынка. Активно осуществляются поставки шлакового щебня предприятиям Тульской и Орловской областей. Гранулированный шлак поставляется цементным заводам России и Белоруссии.

Выручка от реализации услуг в 2013 году составила 239,3 млн. руб., что на 20,7 млн. руб. (9,5%) больше, чем в 2012 году.

# Приоритетные направления деятельности Общества

Приоритетными направлениями деятельности Общества являются:

1. увеличение доли своего присутствия на рынках продукции доменного производства;
2. увеличение объема продаж неосновных видов продукции;
3. повышение квалификации работников на всех уровнях;
4. повышение качества выпускаемой продукции, улучшение процессов контроля качества продукции и сырья;
5. снижение производственных затрат, внедрение технологий и осуществление инвестиций, направленных на снижение себестоимости.
6. улучшение экологической обстановки на предприятии и прилегающих территориях за счет за счет мероприятий по совершенствованию технологии эксплуатации агрегатов.

# Отчет совета директоров о результатах развития по приоритетным направлениям деятельности Общества

## *Производство*

В 2013 году объемы производства основных видов продукции на ОАО «КМЗ» составили:

* чугуна – 425,2 тыс. т. Снижение производства к объему 2012 года составило 10,5%. Из общего количества передельного чугуна было выплавлено 71,5% чугуна высокого качества – нодулярного, полунодулярного;
* ферромарганца – 70,9 тыс. т. Увеличение объема производства к уровню 2012 года составило 4,6%. В общем объеме ферромарганца выплавлено 69,8 тыс. т ферромарганца марки ФМн-78.

*Таблица 7. Объемы производства продукции на ОАО «КМЗ» в 2013 году*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование** | **Ед. изм.** | **2013** | **2012** | **Абсолютное отклонение** | **Прирост** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 (ст.3-ст.4) | 6 (ст.5/ст.4) |
| Объем производства чугуна | тонн | 425 209 | 474 938 | -49 729 | -10,5% |
| в том числе: литейный | тонн | 154 846 | 190 678 | -35 832 | -18,8% |
| передельный | тонн | 270 363 | 284 260 | -13 897 | -4,9% |
| Объем производства ферромарганца | тонн | 70 893 | 67 767 | 3 125 | 4,6% |
| Выработка электроэнергии | тыс. кВт/ч | 125 520 | 144 781 | -19 261 | -13,3% |
| Производство литейной продукции | тонн | 2 057 | 2 413 | -356 | -14,8% |
| *Производство побочной продукции* |  |  |  |  |  |
| - шлакоблоки | шт. | 193 288 | 276 930 | -83 642 | -30,2% |
| - ЧЛДШ | тонн | 9 313 | 12 794 | -3 481 | -27,2% |
| - МОД | тонн | 2 820 | 1 613 | 1 207 | 74,8% |
| - щебень шлаковый | тонн | 229 463 | 175 313 | 54 150 | 30,9% |

Объем производства товарной продукции в ценах реализации составил 8 763 млн. руб., в т.ч.:

|  |  |
| --- | --- |
| - чугун | 5 763,3 млн. руб.; |
| - ферромарганец | 2 418,0 млн. руб.; |
| - чугунное литье | 83,4 млн. руб.; |
| - продукция цеха по переработке вторичных материалов | 156,9 млн. руб.; |
| - теплоэнергия | 298,6 млн. руб.; |
| - прочая реализация | 43,1 млн. руб. |

В структуре произведенной товарной продукции доля чугуна и ферромарганца составляет 93,4%, доля производства чугуна дробленого, шлакоблоков и щебня шлакового – 1,8%, теплоэнергии – 3,4%, прочей продукции – 1,4%.

Среднесуточное производство по печам в 2013 году распределилось следующим образом:

*Таблица 8. Среднесуточный объем производства по печам в 2013 году*

|  |  |
| --- | --- |
| **Доменная печь** | **Среднесуточный**  **объем, т/сутки** |
| ДП №1 | 1 165 |
| ДП №2 | 194 |
| ДП №3 | на консервации |

В 2013 году осваивалась комплексная технология использования различных видов неофлюсованных окатышей (производства Михайловского и Лебединского ГОК) для выплавки широкого спектра заказных марок чугуна.

## *Продажи*

Объём продаж товарного чугуна ОАО «КМЗ» в 2013 году составил 423 906 т, что на 51 451 т (или на 11%) меньше, чем в 2012 г. Объём продаж ферромарганца составил 71 501 т, что на 1 418 т (или на 2%) больше показателя 2012 года.

*Таблица 9. Динамика объемов продаж товарной продукции ОАО «КМЗ»*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **2009 г.** | **2010 г.** | **2011 г.** | **2012 г.** | **2013 г.** |
| **Чугун** | 473 271 | 530 845 | 471 621 | 475 357 | 423 906 |
| **Ферромарганец** | 25 162 | 58 926 | 55 070 | 70 083 | 71 501 |

Выручка от реализации основной продукции в 2013 году составила 8 216,2 млн. руб.

Выручка от реализации неосновных видов продукции в 2013 году составила 261,2 млн. руб., что на 60,5 млн. руб. (18,8%) меньше уровня 2012 года.

Выручка от реализации услуг в 2013 году составила 239,3 млн. руб., что на 20,7 млн. руб. (9,5%) больше, чем в 2012 году.

Отпуск теплоэнергии сторонним потребителям в 2013 году составил 153,5 тыс. Гкал. Доля доменного газа в общем объеме газопотребления по сравнению с 2012 годом не изменилась.

Динамика изменения цен на готовую продукцию в 2013 году по отношению к уровню 2012 года (среднегодовая):

* чугун литейный -1%;
* чугун передельный -7%;
* ферромарганец -6%.

## *Себестоимость продукции*

В общей структуре себестоимости предприятия материальные затраты занимают 87,2%. В 2013 году полная структура себестоимости продукции ОАО «КМЗ» по элементам затрат сложилась следующим образом:

|  |  |
| --- | --- |
| Топливо | 35,6 % |
| Сырье и материалы | 48,2 % |
| Электроэнергия (со стороны) | 0,2 % |
| Работы и услуги производственного характера | 3,2 % |
| **Итого материальные затраты** | **87,2 %** |
| Трудозатраты, включая ЕСН | 8,6 % |
| Амортизация | 3,2 % |
| Прочие расходы | 1,0 % |
| **ИТОГО** | **100 %** |

Доля материальных затрат в 2013 году (87,2%) по сравнению с 2012 годом (88,6%) изменилась незначительно. Внутри материальных затрат доля сырья и материалов возросла с 44,7% в 2012 году до 48,2% в 2013 году, а доля топлива уменьшилась с 40,3% до 35,6%. Доли остальных затрат в 2013 году по отношению к 2012 году изменились незначительно.

На изменение соотношения затрат на сырье и материалы и затрат на топливо в структуре себестоимости продукции оказало влияние то, что в 2013 году произошло снижение цен на основной вид топлива – кокс. Цены на сырье и материалы доменного производства в 2013 году изменялись незначительно и не имели тенденции к снижению.

Цена кокса в 2013 году снизилась на 21%, цена окатышей возросла на 2%:

* средняя цена кокса в 2013 году – 6 146 руб./т (в 2012 г. – 7 779 руб./т);
* средняя цена окатышей в 2013 году – 3 755 руб./т (в 2012 г. – 3 687 руб./т).

Динамика средних цен на сырье на базисе CPT ст. Ясная Поляна представлена в следующей таблице.

*Таблица 10. Динамика цен на сырье в течение 2013 года (в рублях)*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Сырье** | **1 кв. 2013** | **2 кв. 2013** | **3 кв. 2013** | **4 кв. 2013** |
| **Окатыши** | 3 799,79 | 3 852,99 | 3 571,66 | 3 858,50 |
| **Марганцевая руда** | 7 134,81 | 7 765,54 | 7 705,08 | 7 341,91 |
| **Кокс** | 6 614,45 | 6 497,60 | 5 804,53 | 5 761,74 |

*Рисунок 10. Динамика цен на сырье в 2013 году*

Величина общехозяйственных расходов составила в 2013 году 275,4 млн. руб., в т.ч.:

|  |  |
| --- | --- |
| - заработная плата подразделений, не связанных  с производством готовой продукции (с ЕСН) | 173,6 млн. руб. (63,0%); |
| - налог на землю | 37,9 млн. руб. (13,8%); |
| - услуги сторонних организаций | 8,2 млн. руб. (3,0%); |
| - содержание и ремонты основных средств | 10,0 млн. руб. (3,6%); |
| - прочие расходы | 45,7 млн. руб. (16,6%). |

К уровню 2012 года общехозяйственные расходы уменьшились на 4,9 млн. руб**.,** из них:

|  |  |
| --- | --- |
| - уменьшение зарплаты подразделений, не связанных  с производством готовой продукции (с ЕСН) | - 2,2 млн. руб.; |
| - увеличение суммы налога на землю | + 17,2 млн. руб.; |
| - уменьшение расходов на материалы | - 0,1 млн. руб.; |
| - увеличение расходов на текущий ремонт | + 0,2 млн. руб.; |
| - уменьшение расходов на содержание основных средств | - 2,8 млн. руб.; |
| - увеличение расходов на услуги сторонних организаций | + 1,2 млн. руб.; |
| - уменьшение прочих расходов | -18,4 млн. руб. |

Увеличение суммы налога на землю произошло за счет принятия на баланс предприятия земельных участков и объектов природопользования, которые ранее на балансе ОАО «КМЗ» не числились. Уменьшение прочих общехозяйственных расходов произошло в основном за счет отказа в 2013 году от аренды грузовых вагонов. Также на снижении общехозяйственных расходов отразилась оптимизация численности персонала и совершенствование процессов закупок товарно-материальных ценностей для содержания и ремонта основных средств.

Простоев доменных печей по причине отсутствия сырья и кокса в 2013 году не было.

## *Кадровая, социальная политика, отношения с государственными органами*

В 2013 году руководство предприятия осуществляло конкретные меры по повышению эффективности работы предприятия, совершенствованию производственных отношений, стиля и методов работы с кадрами, что в значительной степени способствовало выполнению производственной программы и дальнейшему развитию предприятия.

Фактический фонд заработной платы за 2013 год составил 537,4 млн. руб. (в 2012 году – 548,4 млн. руб.). Уменьшение ФЗП по итогам 2013 года на 2% произошло за счет снижения численности персонала. В 2013 году повышена заработная плата 1 088 работникам завода в среднем на 24,3%.

Фактическая средняя заработная плата по предприятию в 2013 году составила 23 070 руб. (в 2012 году – 21 395 руб.). Рост средней заработной платы по предприятию составил 7,8%. В структуре средней заработной платы в 2013 году по отношению к 2012 году произошли следующие изменения:

* окладная часть - увеличилась на 0,5%;
* премиальная часть - увеличилась на 1,8%;
* надбавки стимулирующего характера - увеличились на 5,5%.

Рост среднемесячной заработной платы в 2013 году по основным категориям персонала составил:

* рабочие + 7,2%;
* руководители + 7,7%;
* специалисты + 8,6%;
* служащие + 4,9%.

Фактическая среднесписочная численность всего персонала за 2013 год составила 1941 человек. Структура численности:

*Таблица 11. Структура численности персонала ОАО «КМЗ» в 2013 году*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Категория** | **Численность, чел.** | **Доля в общей численности, %** |
| рабочие | 1480 | 76,3 |
| руководители | 235 | 12,1 |
| специалисты | 196 | 10,1 |
| служащие | 30 | 1,5 |
| **Всего** | **1941** | **100%** |

По сравнению с 2012 годом среднесписочная численность снизилась на 195 человек (9%).

Снижение численности произошло в связи с проведением мероприятий по оптимизации численности, а также за счет естественного движения кадров.

В 2013 году доля работников с высшим профессиональным образованием составила 20,4%, со средним профессиональным образованием – 22,2% от общего числа работающих. Четыре руководителя имеют степень кандидата наук. Средний возраст руководителей составляет 47 лет, специалистов – 43 года, служащих – 45 лет, рабочих – 44 года.

Большое внимание уделяется благотворительности. Предприятие постоянно оказывает помощь ветеранам войны и труда, детским домам и школам, храмам и церквям, поддерживает развитие спорта и творческие коллективы. На цели благотворительности предприятием в 2013 году выделено 4 млн. руб.

Предприятием своевременно производятся отчисления по налогам и сборам в бюджеты всех уровней.

Свои интересы в отношениях с государственными органами ОАО «КМЗ» отстаивает, в том числе через Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП), членом которого является с 2008 года.

## *Анализ годовой бухгалтерской отчетности*

В 2013 году выручка ОАО «КМЗ» составила 8 716 653 тыс. руб. без НДС, что ниже аналогичного показателя 2012 года на 11,85%. Значение показателя выручки в 1-м квартале составило 2 010 142 тыс. руб., во 2-ом квартале – 2 114 075 тыс. руб., в 3-м квартале – 2 397 598 тыс. руб., в 4-м квартале – 2 194 838 тыс. руб.

Себестоимость продаж основной продукции за 2013 год снизилась по сравнению с 2012 годом, составив 7 761 825 тыс. руб. против 8 895 005 тыс. руб. Абсолютное отклонение показателя составило – 1 133 180 тыс. руб. (12,74%). Значение себестоимости продаж в 1-м квартале составило 1 883 290 тыс. руб., во 2-ом квартале – 1 842 796 тыс. руб., в 3-м квартале – 2 092 620 тыс. руб., в 4-м квартале – 1 943 119 тыс. руб.

Значение показателя валовой прибыли в 2013 году составило 954 828 тыс. руб. против 993 225 тыс. руб. в 2012 году. Значение показателя валовой прибыли поквартально в течение 2012 года изменялось следующим образом: 126 852 тыс. руб. в 1-м квартале, 271 279 тыс. руб. во 2-ом квартале, 304 978 тыс. руб. в 3-м квартале, 251 719 тыс. руб. в 4-м квартале.

*Таблица 12. Отчет о прибылях и убытках на 01 января 2014 года*

(тыс.руб)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Код строки** | **2013 год** | **2012 год** | **Темп прироста, %** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5 [(ст.3-ст.4)/ст.3]** |
| **Доходы и расходы по обычным видам деятельности** |  |  |  |  |
| Выручка, в т.ч. | 2110 | 8 716 653 | 9 888 230 | -11,85% |
| от продажи продукции, работ и услуг | 21101 | 8 716 050 | 9 869 836 | -11,69% |
| от продажи товаров | 21102 | 604 | 18 394 | -96,72% |
| Себестоимость продаж, в т.ч. | 2120 | -7 761 825 | -8 895 005 | -12,74% |
| себестоимость продукции, работ и услуг | 21201 | -7 761 347 | -8 876 939 | -12,57% |
| себестоимость товаров | 21202 | -478 | -18 066 | -97,35% |
| **Валовая прибыль (убыток)** | **2100** | **954 828** | **993 225** | **-3,87%** |
| Коммерческие расходы | 2210 | -258 252 | -323 676 | -20,21% |
| Управленческие расходы | 2220 | -275 313 | -280 099 | -1,71% |
| Прибыль (убыток) от продаж | 2200 | 421 263 | 389 450 | 8,17% |
| **Прочие доходы и расходы** |  |  |  |  |
| Проценты к получению | 2320 | 181 | 499 | -63,73% |
| Проценты к уплате | 2330 | -200 330 | -235 517 | -14,94% |
| Прочие доходы | 2340 | 3 881 680 | 3 961 310 | -2,01% |
| Прочие расходы | 2350 | -4 030 341 | -3 937 848 | 2,35% |
| **Прибыль (убыток) до налогообложения** | **2300** | **72 453** | **177 894** | **-59,27%** |
| Текущий налог на прибыль | 2410 |  |  |  |
| в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы) | 2421 | 17 860 | 5 095 | 250,54% |
| Изменение отложенных налоговых обязательств | 2430 | -3 122 | 4 540 | -168,77% |
| Изменение отложенных налоговых активов | 2450 | -29 229 | -45 214 | -35,35% |
| Прочее | 2460 | 274 | -10 | -2840,00% |
| **Чистая прибыль (убыток)** | **2400** | **40 376** | **137 210** | **-70,57%** |

Валюта бухгалтерского баланса по состоянию на 31.12.2013 г. составила 6 193 687 тыс. руб. и увеличилась по сравнению с прошлым годом на 4,8 % (в абсолютном выражении – на 283 736 тыс. руб.). Величина оборотных активов увеличилась на 12,21% (в абсолютном выражении – на 334 841 тыс. руб.). Внеоборотные активы снизились на 1,61% (в абсолютном выражении – на 51 105 тыс. руб.).

По итогам года в структуре актива баланса произошло увеличение доли прочих внеоборотных активов на 73,85% (142 597 тыс. руб. в абсолютном выражении), что в первую очередь связано с проведением капитального ремонта 2-го разряда доменной печи №3 и воздухонагревателя №2 доменной печи №1.

Кроме того был произведен капитальный ремонт 3-го разряда блока высокотемпературного воздухонагревателя №1, воздухонагревателей №1 и №4, а также капитальный ремонт 3-го разряда с заменой засыпного устройства на ДП№2, объекты введены в эксплуатацию. Начисление амортизации привело к уменьшению доли основных средств на 5,94 % (164 471 млн. руб. в абсолютном выражении).

За анализируемый период произошло увеличение доли отложенных налоговых активов на 14,31% (29 229 тыс. руб.).

В 2013 году произошло увеличение оборотных активов на 334 841 тыс. руб. (на 12,21%) по сравнению с 2012 годом. Данное увеличение обусловлено ростом дебиторской задолженности покупателей на 364 916 тыс.руб. (на 33,61%) и дебиторской задолженности по авансам выданным на 127 168 тыс.руб. (на 61,62%), что нашло свое отражение в структуре пассивов баланса. Так из-за увеличения кассовых разрывов ОАО «КМЗ» вынуждено привлекать кредитные средства. В результате размер кредитного портфеля увеличился на 409 941 тыс. руб. (на 18,88%).

Размер запасов в 2013 году уменьшился на 119 553 тыс. руб. (на 11,89%) за счет снижения стоимости запасов сырья и материалов на складах.

*Таблица 13. Бухгалтерский баланс на 01 января 2013 года*

(тыс. руб.)

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование показателя** | **На конец отчетного периода** | **Структура, %** | **На начало отчетного периода** | **Структура, %** | **Абсолютное отклонение** | **Темп прироста, %** |
| **АКТИВ** | | | | | | |
| **I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** |  |  |  |  |  |  |
| Нематериальные активы (04, 05) | 1 | 0,00% | 3 | 0,00% | -2 | -66,67% |
| Результаты исследований и разработок |  |  |  |  |  |  |
| Основные средства (01, 02, 03) | 2 606 008 | 42,08% | 2 770 479 | 45,63% | -164 471 | -5,94% |
| в т.ч. |  |  |  |  |  |  |
| Здания и сооружения | 1 573 967 | 25,41% | 1 599 209 | 26,34% | -25 242 | -1,58% |
| Машины и оборудование | 925 268 | 14,94% | 1 059 425 | 17,45% | -134 156 | -12,66% |
| Прочее | 106 772 | 1,72% | 111 845 | 1,84% | -5 073 | -4,54% |
| Доходные вложения в материальные ценности (03) |  |  |  |  |  |  |
| Финансовые вложения (06, 82) | 130 | 0,00% | 130 | 0,00% | 0 | 0,00% |
| Отложенные налоговые активы | 175 082 | 2,83% | 204 311 | 3,36% | -29 229 | -14,31% |
| Прочие внеоборотные активы | 335 620 | 5,42% | 193 023 | 3,18% | 142 597 | 73,88% |
| **Итого по разделу I** | **3 116 841** | **50,32%** | **3 167 946** | **52,17%** | **-51 105** | **-1,61%** |
| **II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** |  |  |  |  |  |  |
| Запасы | 885 688 | 14,30% | 1 005 241 | 16,55% | -119 553 | -11,89% |
| в т.ч. |  |  |  |  |  |  |
| Сырье и материалы (10,12, 13, 16) | 707 987 | 11,43% | 817 358 | 13,46% | -109 371 | -13,38% |
| Незавершенное производство (20, 21, 23, 29, 30, 36, 44) | 2 700 | 0,04% | 1 957 | 0,03% | 743 | 37,97% |
| Готовая продукция и товары для перепродажи (16, 40, 41) | 112 490 | 1,82% | 108 435 | 1,79% | 4 055 | 3,74% |
| Товары отгруженные (45) | 62 364 | 1,01% | 73 603 | 1,21% | -11 239 | -15,27% |
| Расходы будущих периодов (31) | 146 | 0,00% | 3 888 | 0,06% | -3 742 | -96,24% |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 175 608 | 2,84% | 186 478 | 3,07% | -10 870 | -5,83% |
| Дебиторская задолженность | 1 992 486 | 32,17% | 1 467 964 | 24,18% | 524 522 | 35,73% |
| в т.ч. |  |  |  |  |  |  |
| покупатели и заказчики (62, 76, 82) | 1 450 573 | 23,42% | 1 085 657 | 17,88% | 364 916 | 33,61% |
| авансы выданные | 334 721 | 5,40% | 207 553 | 3,42% | 127 168 | 61,27% |
| прочие дебиторы | 207 192 | 3,35% | 174 754 | 2,88% | 32 438 | 18,56% |
| Финансовые вложения |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| Денежные средства | 3 776 | 0,06% | 47 282 | 0,78% | -43 506 | -92,01% |
| Прочие оборотные активы | 19 288 | 0,31% | 35 040 | 0,58% | -15 752 | -44,95% |
| **Итого по разделу II** | **3 076 846** | **49,68%** | **2 742 005** | **45,16%** | **334 841** | **12,21%** |
| **БАЛАНС** | **6 193 687** | **100,00%** | **5 909 951** | **97,33%** | **283 736** | **4,80%** |
| **ПАССИВ** | | | | | | |
| **III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ** |  | **0,00%** |  | **0,00%** | **0** |  |
| Уставный капитал (складочный  капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 28 473 | 0,46% | 28 473 | 0,47% | 0 | 0,00% |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| Переоценка внеоборотных активов | 585 781 | 9,46% | 585 834 | 9,65% | -53 | -0,01% |
| Добавочный капитал (без переоценки) | 1 671 754 | 26,99% | 1 671 754 | 27,53% | 0 | 0,00% |
| Резервный капитал | 1 424 | 0,02% | 886 | 0,01% | 538 | 60,72% |
| в т.ч. |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| резервы, образованные в соответствии с законодательством | 1 424 | 0,02% | 886 | 0,01% | 538 | 60,72% |
| резервы, образованные в соответствии с учредительными документами |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 152 758 | 2,47% | 112 867 | 1,86% | 39 891 | 35,34% |
| **Итого по разделу III** | **2 440 190** | **39,40%** | **2 399 814** | **39,52%** | **40 376** | **1,68%** |
| **IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** |  |  |  |  |  |  |
| Заемные средства | 1 534 954 | 24,78% | 1 900 437 | 31,30% | -365 483 | -19,23% |
| Отложенные налоговые обязательства | 189 760 | 3,06% | 186 638 | 3,07% | 3 122 | 1,67% |
| Резервы под условные обязательства |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| Прочие обязательства |  | 0,00% |  | 0,00% | 0 |  |
| **Итого по разделу IV** | **1 724 714** | **27,85%** | **2 087 075** | **34,37%** | **-362 361** | **-17,36%** |
| **V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** |  |  |  |  |  |  |
| Заемные средства | 1 046 079 | 16,89% | 270 655 | 4,46% | 775 424 | 286,50% |
| Кредиторская задолженность | 943 529 | 15,23% | 1 112 385 | 18,32% | -168 856 | -15,18% |
| в т.ч. |  |  |  |  |  |  |
| поставщики и подрядчики (60, 76) | 739 804 | 11,94% | 850 312 | 14,00% | -110 508 | -13,00% |
| задолженность перед персоналом организации (70) | 28 793 | 0,46% | 28 528 | 0,47% | 265 | 0,93% |
| задолженность перед государственными ВБФ (69) | 11 466 | 0,19% | 11 436 | 0,19% | 30 | 0,26% |
| задолженность по налогам и сборам | 15 558 | 0,25% | 13 867 | 0,23% | 1 691 | 12,19% |
| прочие кредиторы | 147 908 | 2,39% | 208 242 | 3,43% | -60 334 | -28,97% |
| Доходы будущих периодов (83) |  | 0,00% | 371 | 0,01% | -371 | -100,00% |
| Резервы предстоящих расходов/ Оценочные обязательства | 38 020 | 0,61% | 38 496 | 0,63% | -476 | -1,24% |
| Прочие обязательства | 1 155 | 0,02% | 1 155 | 0,02% | 0 | 0,00% |
| **Итого по разделу V** | **2 028 783** | **32,76%** | **1 423 062** | **23,44%** | **605 721** | **42,56%** |
| **БАЛАНС** | **6 193 687** | **100,00%** | **5 909 951** | **97,33%** | **283 736** | **4,80%** |

В структуре пассивов предприятия произошли следующие изменения.

За счет роста нераспределенной прибыли В 2013 году произошло увеличение капитала и резервов на 40 376 тыс. руб. (на 1,68%).

Долгосрочные обязательства уменьшились на 362 361 тыс.руб. (17,36%), при этом краткосрочные обязательства выросли на 605 721 тыс. руб. (42,56%, что обусловлено в первую очередь изменением структуры кредитного портфеля. Так долгосрочные заемные средства уменьшились на 365 483 тыс. руб. (19,23%), краткосрочные заемные средства увеличились на 775 424 тыс. руб. (286,5%). Доля заемных средств в балансе по итогам 2013 года составила 60,60% (против 57,81% по итогам 2012 года). Данное изменение обусловлено проведением политики предприятия, направленной на снижение затрат на обслуживание долга.

Размер кредиторской задолженности уменьшился на 168 856 тыс. руб. (15,18%) на фоне снижения цен на кокс каменноугольный.

Основные финансовые коэффициенты работы предприятия по итогам работы в 2013 году выглядят следующим образом.

1. Рентабельность продаж за 2013 год составила 4,83%, что на 0,89% больше аналогичного показателя за 2012 год, что подтверждает реальный рост результативности и качества управления предприятием.

2. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов в 2013 году составил 2,83 против 3,61 в 2012 году. Коэффициент оборачиваемости запасов по итогам 2013 года составил 9,22 (по сравнению с 9,69 в 2012 году). Значение показателя фондоотдачи (коэффициента оборачиваемости основных средств) по итогам 2013 года составило 3,24 против 3,56 в 2012 году.

Динамика данных показателей обусловлена снижением выручки от продаж на 1 171 577 тыс. руб. Так объём продаж товарного чугуна в 2013 года сократился из-за снижения объёмов производства доменной печи №1, на которой в марте-апреле и октябре 2013 года произошло 2 аварийных ситуации. Общая продолжительность простоя ДП №1 в 2013 году составила более 30 суток, что в итоге и привело к снижению объемов производства и продаж товарного чугуна.

3. Значение коэффициента автономии по итогам 2013 года составило 0,39 (против 0,41 по итогам 2012 года). Таким образом, доля активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами, осталась на одном уровне.

4. Коэффициент текущей ликвидности в 2013 году составил 1,52 (против 1,93 в 2012 году). Коэффициент критической ликвидности – 1,00 в 2013 году (против 1,06 в 2012 году).

Динамика данных показателей обусловлена изменением структуры кредитного портфеля в пользу краткосрочных кредитов. А так как значения показателей ликвидности находятся в пределах допустимых значений можно говорить о достаточной платежеспособности предприятия.

# Информация об объеме использованных Обществом в отчетном году видов энергетических ресурсов

В 2013 году ОАО «КМЗ» использовало в процессе своей хозяйственной деятельности следующие энергетические ресурсы:

*Таблица 14. Потребление энергетических ресурсов в 2013 году*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Вид ресурса** | **Ед. изм.** | **Количество** | **Сумма,**  **тыс. руб. без НДС** |
| Бензин | л | 199 600 | 4 637 |
| Дизтопливо | л | 1 295 422 | 29 496 |
| Природный газ | тыс. м3 | 119 174 | 506 024 |
| Кокс | т | 396 708 | 2 450 010 |
| **Итого** | **-** | **-** | **2 990 167** |

Теплоэнергию и электроэнергию для собственного потребления ОАО «КМЗ» вырабатывает самостоятельно.

# Основные задачи и перспективы развития Общества

В 2013 году на ОАО «КМЗ» выполнен большой объем работ по капитальным ремонтам в соответствии с намеченной программой развития завода.

Общий объем затрат на капитальные ремонты, капитальное строительство и инвестиции в развитие производства в 2013 году составил более 178 млн. руб. с НДС, в том числе:

|  |  |
| --- | --- |
| - инвестиционные затраты по доменному цеху (ДП №2, ДП №3, РМ №2) | - 81,95 млн. руб.; |
| - капитальный ремонт воздухонагревателей (ВН №1, 2, 4, ВТВН №1) | - 64,20 млн. руб.; |
| - капитальный ремонт ВСП и стрелочных переводов | - 27,15 млн. руб.; |
| - капитальный ремонт котлоагрегата БКЗ в ТЭЦ-ПВС | - 4,56 млн. руб.; |
| - капитальный ремонт рудного перегружателя №1 | - 0,81 млн. руб. |

В доменном цехе:

* Выполнен капитальный ремонт 3-го разряда с заменой засыпного устройства на ДП №2.
* Завершен капитальный ремонт 2-го разряда доменной печи №3.
* Выполнены капитальные ремонты 3-го разряда ВН №1 и 4, ВТВН №1.
* Приобретены огнеупорные материалы и изделия для ремонта 2-го разряда воздухонагревателя №2, завершены разборочные работы и начаты футеровочные.
* Продолжаются ремонтные работы на эстакадах рудного двора и галереях коксоподачи для поддержания их в работоспособном состоянии.

В железнодорожном цехе:

Выполнены работы по ремонту верхнего строения пути:

* В общем объеме – 2 км.

Проведены ремонты подвижного состава:

* ремонт в объеме ТР-2 тепловозу ТГМ4 №0375;
* ремонт в объеме ТР-3 гидропередачи тепловоза ТГМ4 №0391;
* ремонт в объеме ТР-2 тепловозу ТЭМ9 №0011;
* ремонт в объёме ТР-2 дизеля тепловоза ТГМ6 № 0025;
* ремонт в объёме ТР-2 гидропередачи тепловоза ТГМ6 № 0025;
* ремонт в объёме ТР-2 дизеля тепловоза ТГМ6 № 0203;
* ремонт в объёме ТР-2 гидропередачи тепловоза ТГМ6 № 0203.

В ТЭЦ-ПВС:

Проведены ремонтные работы на следующих объектах:

* капитальный ремонт котлоагрегата БКЗ№1;
* капитальный ремонт компрессора К-250 №1;

Также в рамках ремонтных мероприятий по ТЭЦ-ПВС проведена полная замена всасывающих линий сетевых насосов, осуществляющих подачу теплоносителя на Тулу и завод. Осуществление данного мероприятия повысило надежность работы ТЭЦ-ПВС в период отопительного сезона.

ОАО «КМЗ» своими главными приоритетами в развитии считает постоянное совершенствование и модернизацию производства, его техническое перевооружение, внедрение инновационных технологий, направленных не только на повышение качества продукции, увеличение объемов производства и прибыли, но и улучшение экологической обстановки.

В 2014 году ОАО «КМЗ» планирует следовать выбранной стратегии развития, основой которой являются:

1. Кадровая и социальная политика, направленная на сохранение квалифицированных кадров.
2. Повышение эффективности производства за счет использования всех имеющихся ресурсов, получение максимальной отдачи от уже осуществленных инвестиций – снижение норм расхода сырья в доменном производстве.
3. Продолжение инвестиционной политики.

# Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям Общества

Решением совета директоров Общества (протокол №5 от 29.04.2013 г.) по итогам рассмотрения годовой отчётности за 2012 год приняты рекомендации годовому общему собранию акционеров: принять решение не выплачивать дивиденды по акциям Общества.

Решением годового общего собрания акционеров 27.06.2013 г. данные рекомендации утверждены.

Таким образом, в 2013 году дивиденды по акциям Общества за 2012 год не объявлялись и не выплачивались.

# Рекомендации совета директоров по распределению прибыли и убытков и выплате дивидендов по результатам 2013 года

Рекомендовать собранию акционеров утвердить следующее распределение прибыли (убытков) Общества по результатам 2013 года:

1. Принять решение не выплачивать дивиденды по акциям Общества.

2. Направить прибыль 2013 года в сумме 40,376 млн. руб. на развитие производства.

Рекомендовать собранию акционеров предоставить полномочия генеральному директору Общества по осуществлению расходов непроизводственного характера, относимых за счет прибыли (на содержание объектов соцкультбыта, на социальные выплаты и затраты, благотворительность и др.), в следующем размере:

* в 2014 году – 30 млн. рублей;
* в первом полугодии 2015 года – 15 млн. рублей.

# Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Общества

## *Отраслевые риски*

Металлургическая промышленность является одной из отраслей специализации России в современном международном разделении труда. Стабильность работы металлургической промышленности зависит от многих факторов, основными из которых продолжает оставаться уровень мировых цен на металлопродукцию, металлургическое сырье, энергоносители, транспортные перевозки.

Для ОАО «КМЗ», как для крупного производственного предприятия, осуществляющего хозяйственную деятельность на внутреннем и внешнем рынках, присущи известные риски аналогичные для большинства компаний. К наиболее значимым отраслевым рискам следует отнести:

- наличие большого количества конкурентов;

- низкую платежеспособность ряда потребителей;

- рост цен на сырье и кокс;

- снижение спроса на продукцию в связи со спадом производства в различных отраслях экономики.

Высокий спрос на металлопродукцию предъявляют стройиндустрия и автомобильная промышленность, а также нефтегазовая отрасль, расширяющая строительство трубопроводов в условиях растущих цен на энергоносители. Активная господдержка инфраструктурных проектов, реализация которых связана с использованием металлопродукции, гарантирует металлургическим компаниям стабильный поток заказов, обеспеченных бюджетными средствами. Как ожидается, к 2015 году более 90% конструкционных материалов, используемых отечественной промышленностью, будет поставляться металлургическим комплексом.

Потенциально высоким может быть спрос на металлопродукцию для железнодорожного транспорта – железнодорожные рельсы изношены на 70% и требуют замены, что окажет положительное влияние на уровень эксплуатационной безопасности железнодорожного транспорта в Российской Федерации и, кроме того, развивается спрос на рельсы для высокоскоростных магистралей.

Для снижения и устранения рисков в случае неблагоприятного развития ситуации в отрасли, повышения конкурентоспособности, увеличения объемов производства и доли рынка, ОАО «КМЗ» рассматривает следующие стратегические шаги:

- привлечение инвестиций для совершенствования технологии производства;

- оптимизация структуры производственных затрат, снижение накладных расходов;

- повышение эффективности системы обеспечения материально-техническими ресурсами;

- поставка продукции на экспорт;

- поиск новых рыночных сегментов;

- более эффективное использование производственных мощностей предприятия;

- расширение применения энергосберегающих технологий, использование собственных источников энергии;

- заключение долгосрочных договоров с поставщиками сырья и услуг;  
 - заключение долгосрочных договоров с потребителями товаров и услуг предприятия;

- оптимизация логистики поставок продукции;

- максимальное удовлетворение всех требований потребителей к продукции завода с целью опережения действий конкурентов.

ОАО «КМЗ» учитывает прогнозы по изменению конъюнктуры рынка, и нивелирует отраслевые риски в процессе управления и планирования производства. Благодаря привлечению инвестиций и модернизации производства, гибкой производственной политике, возможности быстро перенастраивать производство на выпуск наиболее востребованных видов продукции, а также постоянному снижению накладных расходов предприятие успешно преодолевает негативные последствия экономического кризиса.

## *Страновые и региональные риски*

ОАО «КМЗ» зарегистрировано в качестве налогоплательщика и осуществляет свою деятельность в г. Туле (Россия, Центральный федеральный округ). Тульская область расположена в Центральной части европейской территории России на пересечении мощных транспортных потоков, обладает развитой инфраструктурой, высоким научно-техническим, производственным и природно-ресурсным потенциалом. Тула является экономически стабильным регионом.

В структуре ВВП региона выделяются: обрабатывающие производства – 32,0%, производство и распределение электроэнергии, газа, воды – 6,5%, оптовая и розничная торговля, ремонт – 17,3%. В сельском хозяйстве производится 8,8% ВВП, в транспорте и связи – 8,6%. Наибольший удельный вес в общем объеме промышленного производства Тульской области занимают: черная металлургия – 24,8%, химическая и нефтехимическая промышленность – 21,3%, машиностроение и металлообработка – 16,9%, пищевая промышленность – 16,8%, электроэнергетика – 11,8%.

Итоги социально-экономического развития области свидетельствуют о правильности выбранного курса на создание прочной экономической базы для инновационного развития региона. Главный плюс — темпы выпуска промышленной продукции: 113% к уровню начала прошлого года. В сфере внешнеэкономических связей: четвертое место в ЦФО по объему экспорта. Тульская область вместе с Москвой - единственные субъекты округа из 18-ти, у кого в этом вопросе положительный баланс. У остальных импорт товаров многократно превышает экспорт собственных изделий. Вывоза традиционен — металлы, химия, удобрения.

В настоящее время в российской экономике существуют риски, связанные с сохраняющейся ее зависимостью от мировой конъюнктуры, высоким износом инфраструктуры. Риски, влияющие на деятельность ОАО «КМЗ», связанные с политической и экономической ситуацией в стране:

- увеличение налога на акционерные компании;

- завышение тарифной политики производителей сырья;

- увеличение таможенных пошлин на экспорт чугуна;

- повышение тарифов на ж/д перевозки, на энергоносители;

- замедление темпов внутреннего экономического развития.

Риск военного конфликта в стране и регионе может оказать на деятельность ОАО «КМЗ» значительное влияние, но риск его возникновения незначительный. Риск введения чрезвычайного положения, в стране и регионе может оказать на деятельность ОАО «КМЗ» влияние, но риск его возникновения незначительный. Риск забастовок в стране и регионе ОАО «КМЗ» рассматривает как возможный, однако значительное влияние указанный риск может оказать на Общество в случае его возникновения непосредственно у ОАО «КМЗ», его крупнейших поставщиков, значительной доли потребителей или на транспортной инфраструктуре, обслуживающей его поставки. Планирование деятельности Общества в случае возникновения военных конфликтов, введением чрезвычайного положения, забастовок как на территории страны, так и в отдельных регионах, будет осуществляться в режиме реального времени с мгновенными реакциями на возникновение радикальных изменений. Риски серьезных изменений погодных условий и наступления стихийных действий оцениваются Обществом как несущественные и неспособные повлиять на деятельность ОАО «КМЗ». Риск нарушения транспортного сообщения, в виду возможного ухудшения погодных условий, также является минимальным. Более значимым видится влияние такого фактора, как недостаточная пропускная способность транспортной инфраструктуры Российской Федерации, в том числе, нехватка железнодорожных веток, вагонов, а также плохая подготовка вагонов, подаваемых под погрузку.

## *Финансовые риски*

Валютный риск

Источниками валютных рисков для ОАО «КМЗ», осуществляющего экспортные поставки продукции, могут быть колебания обменных курсов валют, причем финансовые потери при реализации у предприятия возникают в случае снижения курсов доллара и евро по отношению к рублю.

Рост курсов валют увеличивает риски, возникающие при поставке сырья по импортным контрактам. Однако доля импортного сырья для производства основной продукции предприятия невелика, поэтому рост курсов доллара и евро относительно рубля не оказывает существенного влияния на себестоимость продукции.

В связи с тем, что Общество осуществляет привлечение финансовых ресурсов, в том числе и в валюте, отличной от валюты РФ, возникают валютные риски, связанные с финансовой деятельностью ОАО «КМЗ». Для снижения таких рисков ОАО «КМЗ» привлекает заемные средства с учетом поступлений от операционной деятельности в иностранной валюте. Привлечение заемных средств как в валюте, так и в рублях позволяет своевременно реагировать на складывающуюся конъюнктуру рынка заемного капитала.

Вывод: умеренные колебания валютного курса не окажут существенного отрицательного влияния на деятельность ОАО «КМЗ». Значительные колебания валютного курса повлияют, прежде всего, на экономику России в целом, а значит и на деятельность ОАО «КМЗ».

Снижению валютных рисков способствуют стабильные и долговременные отношения с иностранными партнерами – покупателями его продукции, основанные на соблюдении баланса взаимных интересов.

Процентные ставки

Для финансирования оборотного капитала ОАО «КМЗ» привлекает заемные средства, следовательно, существуют риски, связанные с изменением процентных ставок.

Согласно статистике Банка России, в первом квартале 2013 года произошел рост средневзвешенной ставки по рублевым кредитам нефинансовым организациям сроком до 1 года (далее ставка по кредитам). В апреле 2013 года значение ставки по кредитам достигло максимального значения и составило 10,2%. Далее в течение мая – июля 2013года происходило снижение данного показателя до 9,2%. В августе – сентябре 2013 года значение ставки по кредитам выросло до 9,5%, после чего продолжилось снижение значения данного показателя. Таким образом, в ноябре 2013 года значение ставки по кредитам составило 9,0%.

Повышение ставок по действующим кредитным договорам и вновь привлекаемым кредитным ресурсам может привести к незапланированному увеличению затрат ОАО «КМЗ», связанных с увеличением расходов по обслуживанию кредитного долга.

Уменьшение процентных ставок приведет к экономии средств по обслуживанию кредитного долга, что позволит направить высвобожденные денежные средства на погашение части кредитного долга. Что в свою очередь приведет к уменьшению задолженности по кредитам и уменьшению стоимости обслуживания долга.

Для снижения риска изменения процентных ставок Обществом проводятся мероприятия по оптимизации структуры долгового портфеля и снижению затрат на его обслуживание, в том числе через привлечение кредитов и займов с пониженной процентной ставкой, а также кредитов со ставками, базирующимися на различных видах межбанковских ставок. Применение данных мер позволит ОАО «КМЗ» своевременно отреагировать на складывающуюся конъюнктуру рынка и тем самым оптимизировать расходы по обслуживанию долга.

Вывод: умеренные колебания процентных ставок не окажут существенного отрицательного влияния на деятельность ОАО «КМЗ».

Инфляция

Инфляционный риск – это риск того, что при росте инфляции получаемые денежные доходы обесцениваются с точки зрения реальной покупательной способности, а также подвергаются обесценению денежные средства на счетах предприятия.

При существенном изменении инфляции ключевым фактором является временной интервал между фиксацией цены на товар и фактическим осуществлением расчетов за него. Для ОАО «КМЗ» сроки расчетов с покупателями и заказчиками, как правило, невелики, и возможные инфляционные скачки не могут вызвать существенных финансовых потерь в средне- и долгосрочной перспективе.

Активы предприятия в виде остатков на счетах также невелики по отношению к валюте баланса, что снижает негативное воздействие инфляции на финансовый результат деятельности предприятия.

## *Правовые риски*

Деятельность ОАО «КМЗ» подвержена рискам изменения режима нормативно-правового регулирования по следующим направлениям:

– валютное законодательство (в части регулирования деятельности по получению выручки в иностранной валюте);

– налоговое законодательство (в части изменения порядка налогообложения и ставок налогов);

– правила таможенного контроля и пошлин (в части регулирования реализации продукции ОАО «КМЗ» за пределами Российской Федерации, в том числе размера экспортных пошлин и прочих таможенных сборов);

– требования по лицензированию деятельности ОАО «КМЗ» (в части регулирования порядка лицензирования и продления существующих лицензий на осуществление видов деятельности, прямо и косвенно связанных с основной деятельностью Общества).

ОАО «КМЗ» отслеживает все законодательные и нормативно-правовые акты в сфере налогообложения, валютного регулирования, таможенного контроля, лицензирования; своевременно реагирует на изменяющиеся требования законодательства с целью наиболее полного и адекватного их выполнения. В настоящее время вероятность кардинального изменения законодательства, ухудшающего положение ОАО «КМЗ», оценивается как низкая, т.к. по оценкам экспертов, проводимая Правительством РФ политика направлена на снижение налоговой нагрузки и уменьшение государственного влияния по вопросам, связанным с валютным регулированием, лицензированием, таможенным режимом.

## *Риски, связанные с деятельностью ОАО «КМЗ»*

Риски, связанные с деятельностью ОАО «КМЗ», которые могут в значительной степени повлиять на его финансово-хозяйственную деятельность, практически отсутствуют:

– ОАО «КМЗ» не участвует в судебных процессах, которые могут оказать существенное влияние на его деятельность;

– риски, связанные с невозможностью продлить действие лицензий на ведение основных видов деятельности ОАО «КМЗ», отсутствуют;

– ОАО «КМЗ» не несет ответственность по долгам третьих лиц, которые могут оказать существенное влияние на его деятельность;

– ОАО «КМЗ» имеет многолетнюю историю и большой опыт работы в сфере основной деятельности, надежные связи с поставщиками и покупателями продукции.

# Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом акционерного общества распространяется порядок одобрения крупных сделок

В 2013 году указанные сделки Обществом не совершались.

# Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность

В 2013 году указанные сделки Обществом не совершались.

# Состав совета директоров Общества, включая информацию об изменениях в составе совета директоров, имевших место в отчетном году

Совет директоров Общества в соответствии с его Уставом состоит из 9 членов.

В период с 01.01.2013 г. по 27.06.2013 г. в Обществе действовал совет директоров, избранный годовым общим собранием акционеров 21.06.2012 г. в составе:

1. Брежнев Олег Владимирович

2. Герасимов Илья Васильевич

3. Губанов Валентин Игнатьевич

4. Евдокименко Олег Александрович

5. Киреев Сергей Владимирович

6. Козин Саит Аллямович

7. Малахов Олег Геннадьевич

8. Пятигоров Евгений Викторович

9. Юсфин Юлиан Семенович

После проведения годового общего собрания акционеров 27.06.2013 г. состав совета директоров не изменился.

Очередное годовое собрание акционеров будет проведено во второй половине июня 2014 года.

Краткие биографические данные и информация о владении акциями Общества членов совета директоров:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Ф.И.О., год рождения, последнее место работы и должность, сведения об образовании, иные краткие биографические данные** | **Владение акциями Общества** |
| 1 | Брежнев Олег Владимирович, 1953 г.р. Генеральный директор ОАО ФК "Акцепт-РК". Образование высшее. Окончил физико-технический факультет Днепропетровского государственного университета. Работал в Государственном НИИ авиационных систем.  С 1995г. работает в финансовой сфере. | нет |
| 2 | Герасимов Илья Васильевич, 1965 г.р. Адвокат, зарегистрирован в реестре адвокатов Московской области. Образование высшее юридическое. Кандидат юридических наук. Работал следователем прокуратуры, юристом, руководителем юридических подразделений коммерческих организаций, крупной аудиторской компании, занимался частной юридической практикой. В настоящее время – адвокат, специализация – правовое сопровождение бизнеса. | нет |
| 3 | Губанов Валентин Игнатьевич, 1934 г.р. Эксперт Московского государственного института стали и сплавов кафедры руднотермических процессов. Образование высшее, кандидат технических наук.  Окончил Московский институт стали и сплавов по специальности "металлургия черных металлов", в 1975г. защитил кандидатскую диссертацию. | нет |
| 4 | Евдокименко Олег Александрович, 1957 г.р. Anbex. Ltd., юрист. Образование высшее: Московский институт стали и сплавов. Второе высшее образование - юридическое. С 1985г. по настоящее время – юрист. | нет |
| 5 | Киреев Сергей Владимирович, 1956 г.р. Генеральный директор ОАО «КМЗ». Образование высшее юридическое, высшее экономическое. Окончил Высшую школу МВД СССР, Высший институт банковского дела. Работал в области права, безопасности, управления. | нет |
| 6 | Козин Саит Аллямович, 1954 г.р. Генеральный директор ООО «Юрконсалтингрупп». Образование высшее: Казанский государственный университет, химик. Второе высшее образование: ТФ ВЗФЭИ, экономика и управление предприятием. После окончания университета работал на производстве в должностях начальника отдела, начальника цеха, и.о. главного инженера (г. Ефремов Тульской области). С 2011 г. – директор ООО «Юрконсалтингрупп». | нет |
| 7 | Малахов Олег Геннадьевич, 1978 г.р. Заместитель генерального директора ОАО «КМЗ». Образование высшее. Окончил Белорусскую государственную политехническую академию (г. Минск), специальность – экономика и управление. С 1997 по 2001 г. работал в Белоруссии, г. Минск. Сфера деятельности: управленческая и финансовая. С 2002 г. – работа в России. Преимущественные сферы деятельности – управленческая, финансовая, консалтинговая. С сентября 2006 г. – зам. генерального директора ОАО «КМЗ» по финансовой координации. С октября 2010 г. – зам. генерального директора ОАО «КМЗ». | нет |
| 8 | Пятигоров Евгений Викторович, 1975 г.р. Заместитель коммерческого директора ОАО «КМЗ». Образование высшее: Государственная академия управления, специальность «экономист - математик». Работал на производстве в должности заместителя генерального директора по экономике и финансам ЗАО «Химпромсырье» (производство и реализация химической продукции). 2003-2004гг. - основная сфера деятельности – консалтинговая. В период 2005-2009гг. работал в коммерческих организациях в должностях начальника отдела контроля бизнес-процессов, заместителя директора Управления корпоративного развития. С мая 2009 г. - в ОАО «КМЗ». | нет |
| 9 | Юсфин Юлиан Семенович, 1934 г.р. Профессор кафедры Московского института стали и сплавов. Образование высшее: Московский институт стали и сплавов. Доктор технических наук, профессор, заслуженный деятель науки РФ, почетный металлург. Действительный член Нью-Йоркской академии наук, Российской инженерной академии, Российской академии естественных наук. Сферы деятельности – наука, преподавание. | нет |

В течение отчетного года члены совета директоров не совершали сделок по приобретению или отчуждению акций Общества.

# Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа Общества и членах коллегиального исполнительного органа Общества

Генеральный директор Общества: Киреев Сергей Владимирович.

Краткие биографические данные и информация о владении акциями Общества:

|  |  |
| --- | --- |
| **Ф.И.О., год рождения, последнее место работы и должность, сведения об образовании иные краткие биографические данные** | **Владение акциями Общества** |
| Киреев Сергей Владимирович, 1956 г.р. Генеральный директор ОАО «КМЗ». Образование высшее юридическое, высшее экономическое. Окончил Высшую школу МВД СССР, Высший институт банковского дела. Работал в области права, безопасности, управления. | нет |

В течение отчетного года генеральным директором не совершались сделки по приобретению или отчуждению акций Общества.

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен Уставом Общества.

# Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа Общества и каждого члена совета директоров Общества или общий размер вознаграждения всех этих лиц, выплаченного ли выплачиваемого по результатам отчетного года

Оплата труда генерального директора осуществляется по договору, заключенному им с Обществом.

Членам совета директоров, не занимавшим в отчетный период оплачиваемые должности в Обществе, вознаграждений (компенсации расходов) либо иных денежных средств не выплачивалось, так как Уставом и Положениями об органах управления Общества не предусмотрены указанные выплаты.

# Сведения о соблюдении Обществом Кодекса корпоративного поведения

Корпоративное управление в Обществе построено на принципах наиболее полного соблюдения и обеспечения прав акционеров, предусмотренных законодательством и нормативными документами Общества. Для практической реализации процедур корпоративного управления в Обществе действует специальное подразделение – отдел акционерной собственности, – ведущее постоянный прием акционеров по всем вопросам, связанным с владением акциями Общества.

Акционеры Общества обеспечены надежными и эффективными способами учета прав собственности на акции.

Акционеры имеют право участвовать в управлении Обществом путем принятия решений по наиболее важным вопросам деятельности Общества на общем собрании акционеров.

Акционеры имеют возможность свободного и необременительного доступа к информации об Обществе, в том числе о финансовом положении Общества, о результатах его деятельности, об управлении Обществом, о крупных акционерах Общества, о существенных фактах, затрагивающих его финансово-хозяйственную деятельность, а также о сведениях, которые могут оказать существенное влияние на стоимость ценных бумаг акционерного общества.

Общество соблюдает стандарты раскрытия информации, установленные ФСФР России. В соответствии с этими требованиями Общество раскрывает информацию путем ее опубликования в лентах информационных агентств, на сайте в сети Интернет, в периодической печати.

Для обеспечения эффективной деятельности в Обществе разграничены компетенция, права и обязанности органов управления.

Совет директоров осуществляет стратегическое управление деятельностью Общества и эффективный контроль деятельности исполнительного органа.

Генеральный директор осуществляет текущее руководство финансово-хозяйственной деятельностью Общества, основанной на принципах текущего и перспективного планирования, бюджетирования, минимизации издержек и рисков, целевой и функциональной оптимизации.

При осуществлении управления деятельностью Общества генеральный директор учитывает интересы третьих лиц, в том числе кредиторов Общества, государства и муниципального образования, на территории которого находится Общество.

Органы управления Общества содействуют заинтересованности работников Общества в его эффективной работе.

В Обществе действует система эффективного контроля над финансово-хозяйственной деятельностью.